

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ  
الجواب حامداً و مصلياً

فرنچائز کا کام چونکہ آج کل کی تجارتی دنیا میں بہت پھیل گیا ہے، اور بڑی بڑی کمپنیاں (بالخصوص ملٹی نیشنل کمپنیاں) اپنی مصنوعات کی ترویج اور فروخت کے لئے عام طور پر فرنچائز کے طریقہ کے تحت ہی ڈیلروں سے معاملات کرتی ہیں، اس لئے ذیل میں پہلے فرنچائز کی حقیقت ذکر کی جاتی ہے، اس کے بعد صورت مسئولہ کا جواب دیا جائے گا۔

فرنچائز کی حقیقت مختصر الفاظ میں کیسبرج کی ڈکشنری میں یوں بیان کی گئی ہے کہ:

[ C ] a right to sell a company's products in a particular area using the company's name (Cambridge Advanced Learner's Dictionary Third Edition)

اور آکسفورڈ کی ڈکشنری میں یہ تعریف کی گئی ہے کہ:

Formal Permission given by a Company to sb who wants to sell its goods or services in a particular area. (Oxford Dictionary 8th Edition)

ان دونوں تعریفوں کا حاصل یہ ہے کہ کسی مخصوص علاقے میں کسی کمپنی کی مصنوعات اسی کے نام سے فروخت کرنے کے حق اور اجازت نامہ کو فرنچائز سے تعبیر کیا جاتا ہے۔

جبکہ ”الموسوعة العربية العالمية“ میں درج ذیل الفاظ کے ساتھ مزید وضاحت کی گئی ہے:

## Franchise

## الإعفاء

الإعفاء في التجارة والأعمال (الفرانشايز) نوع من اتفاقيات الأعمال التجارية. وبموجب هذه الاتفاقيات تمنح الشركة أو الفرد أو المصلحة الحكومية شركة أخرى أو فرداً حق بيع سلع أو خدمات لفترة محددة في مكان معين. ويسمى هذا الحق أيضاً امتيازاً. وهناك نوعان أساسيان من اتفاقيات الامتياز: الخاص والعام

الامتياز الخاص، طريقة شائعة لإدارة الأعمال. ووحدات الامتياز تشمل أعمالاً تجارية مثل هوليداي إن وكنتاكي، وفرابيد تشيكن، وماكدونالد، وبيتزا هت.

وبمقتضى اتفاقية الامتياز يدفع الشخص الذي يشتري هذا الامتياز رسماً للمانح (البائع) ليحصل على الحق. وقد يدفع المشتري نسبة مئوية من مبيعات الشركة للجهة البائعة وفي المقابل يقدم البائع خدمات مثل تدريب العاملين، والمساعدة



المالية، والإعلان. وبالإضافة إلى ذلك، يسمح البائع عادة للمشتري باستخدام اسمه التجاري الذي يكون عادة معروفًا لدى الجميع. وهذه الميزة تكون ذات قيمة كبيرة للمشتري، وعلى سبيل المثال، إذا كانت هناك عائلة مسافرة عبر مدينة غير معروفة وقد حان وقت الطعام، وراحت العائلة ثلاثة أماكن وأرادت التوقف في أحدها لتناول الطعام، فلها متوقف بلاشك أمام المكان الذي يعمل اسمًا بغير معروفًا لديها. يحدث ذلك بالرغم من أن الناس الذين يتناولون وجباتهم في أي واحد من الأماكن الثلاثة يعرفون أن مطاعمهم على نفس القدر من الجودة. ومن المحتمل أن تتعرف هذه العائلة على اسم اهل لأنها قد تناولت الطعام في الماضي في مطعم يعمل نفس الاسم.

مطلب:

”یعنی تجارت اور خدمات میں فرمچائز ایک قسم کے معاہدے کا نام ہے جسکی رو سے کوئی کمپنی / شخص یا سرکاری ادارہ دوسری کمپنی یا شخص کو متعین علاقے میں طے شدہ مدت تک کے لئے مصنوعات اور خدمات (services) کے فروخت کرنے کا حق دیتا ہے۔ اس حق کو خریدنے والا (franchisee) فروخت کرنے والے (franchisor) کو فیس ادا کرتا ہے، جس مرتبہ وہ کمپنی کی مصنوعات کے فروخت کے تناسب سے کمپنی کو مخصوص فیصدی حصہ ادا کرتا ہے۔ جبکہ اس کے بدلے میں کمپنی یا متعلقہ ادارہ (franchisor) سے مختلف سروسز مہیا کرتا ہے، مثلاً ملازمین کی تربیت، تشہیر اور مالی تعاون وغیرہ۔ مزید برآں متعلقہ ادارہ اپنا تجارتی مارکہ (goodwill) استعمال کرنے کی اجازت دیتا ہے جسکی عام طور پر مارکیٹ میں بہت زیادہ قیمت اور اہمیت ہوتی ہے۔“



اس تمام تفصیل سے معلوم ہوا کہ فرمچائز کے کاروبار میں کبھی کمپنی صرف اپنا نام دینے کے عوض فرمچائز لینے والے سے اجرت لیتی ہے اور کبھی فرمچائز کے لئے متعلقہ خدمات سرانجام دینے پر، فرمچائز لینے والے سے اجرت کا مطالبہ کرتی ہے۔ اس تمہید کے بعد سوال میں مذکور فرمچائز کی صورتوں کا حکم یہ ہے کہ:

الف:۔۔۔ سوال میں مذکور معاملہ خرید و فروخت کا ہو یا وکالت کا (یعنی فرمچائز لینے والا، کمپنی کا تنخواہ دار ملازم اور کمپنی کا ہی سامان بیچنے کا ایجنٹ ہو یا کمپنی اور فرمچائز لینے والے کے درمیان بنیادی معاملہ تو سامان کی خرید و فروخت کا ہی ہو لیکن چونکہ کمپنی کی شہرت کی وجہ سے لوگ سامان خریدنے کی طرف رغبت رکھتے ہیں اس لئے فرمچائز لینے والا، کمپنی سے خریدا ہوا سامان بیچنے کے لئے مذکورہ کمپنی کا نام استعمال کر کے کمپنی کو اس کا عوض ادا کرتا ہو) تو مذکورہ معاہدے کی شق نمبر

(۳،۲،۲) کا باہمی رضامندی سے طے کرنا صحیح ہے کیونکہ یہ شرائط ایسی ہیں جو اگرچہ متفقہ عقد کے تو خلاف ہیں لیکن آج کل تجارت کے ہاں چونکہ اس پر عرف جاری ہو چکا ہے اور جن شرائط پر عرف جاری ہو جائے اور وہ کسی نص کے خلاف بھی نہ ہوں تو احناف کے ہاں اس کی گنجائش ہوتی ہے۔ (دیکھئے "العلیہ الشرعیہ" رقم العدیاریہ، ص ۱۳۸، تقریر ترمذی، ۱/ ۱۰۹)

البتہ جہاں تک شق نمبر ایک (۱) یعنی صنعتی ادارے کا نام استعمال کرنے کے عوض اس ادارے کو مخصوص رقم بطور اجرت دینے کی بات ہے تو واضح رہے کہ یہ معاملہ "اجارۃ" یعنی کرایہ داری کا ہے، یعنی فرنیچر لینے والا، مخصوص مدت کے لئے کمپنی کا نام استعمال کرنے کے عوض طے شدہ معاوضہ کمپنی کو دیتا ہے، اس طرح کرایہ داری کا معاملہ کرنا اگرچہ درست نہیں کیونکہ اجارہ اعیانِ حسیہ اور مادی اشیاء کا ہوتا ہے، غیر مادی اشیاء کا اجارہ صحیح نہیں ہے، اور ظاہر ہے کہ ٹریڈ مارک اور گڈول وغیرہ اعیانِ حسیہ میں سے نہیں ہیں بلکہ ایک معنوی چیز ہیں اس لئے اسے کرایہ پر لینا دینا درست نہیں ہونا چاہئے، تاہم عصر حاضر کے محقق علماء کے نزدیک اس بات میں بھی کوئی شک نہیں کہ بعض اشیاء کو اعیان کے ساتھ ملحق کرنے میں عرف کا بڑا دخل ہے کیونکہ علامہ ابن عابدین شامی کے مطابق مالیت، لوگوں کے مال بنانے سے ثابت ہوتی ہے اور یہ بھی حقیقت ہے کہ موجودہ زمانے میں تجارتی نام اور ٹریڈ مارک کی رجسٹریشن کے بعد تاجروں کے عرف میں یہ حق، بڑی قیمتی چیز اور اعیان "مادی اشیاء" کے حکم میں ہو گیا ہے تو جس طرح اس حق کی خرید و فروخت کو جائز کہا گیا ہے، اسی طرح اگر کوئی ٹریڈ مارک باقاعدہ قانونی طور پر رجسٹرڈ ہو تو اس کو اعیان کے ساتھ ملحق کر کے اجارہ کی دیگر شرائط کو ملحوظ رکھتے ہوئے اس حق کو کرایہ پر لینے دینے کی بھی گنجائش معلوم ہوتی ہے، بالخصوص جب کہ پوری دنیا میں فرنیچر کے معاملات اسی طرح ہو رہے ہوں تو اس کی ضرورت اور بھی زیادہ ہو گئی ہے۔

البتہ یہ بات واضح رہے کہ کمپنی کا نام استعمال کرنے پر اجرت کا مطالبہ اسی وقت درست ہو سکتا ہے جب فرنیچر لینے والا، کمپنی کا سامان بیچنے کا وکیل اور تنخواہ دار ملازم نہ ہو، اگر فرنیچر میں موجود سامان کمپنی کی ہی ملکیت ہو اور فرنیچر لینے والا کمپنی کا ہی ملازم ہو تو اس وقت محض نام استعمال کرنے کی وجہ سے کمپنی کا اس سے اجرت کا مطالبہ کرنا درست نہیں ہو گا۔ (حقوق کی خرید و فروخت سے متعلق تفصیلی بحث کے لئے "بحوث فی قضایا فقہیہ معاصرۃ" مؤلفہ حضرت مولانا مفتی محمد تقی عثمانی صاحب اور "جدید معاشی نظام میں اسلامی قانون اجارۃ" مؤلفہ حضرت مولانا محمد زبیر اشرف عثمانی صاحب زید مجدہم، کا مطالعہ فرمائیں

الموسمۃ العربیۃ العالمیۃ:

العلامة التجارية



Trademark

وُضِعَ العَلَامَةُ التِّجَارِيَّةُ مِلْكًا خَاصًا لِشَخْصٍ الَّذِي قَامَ بِتَسْجِيلِهَا. وَبِمَحْرَدِ تَسْجِيلِ العَلَامَةِ التِّجَارِيَّةِ فَإِنَّهُ لَا يُمْكِنُ لغيرِ المَالِكِ أَنْ يَسْتَعْمِلَهَا، أَوْ أَنْ يَسْتَعْمِلَ عِلَامَةً مُشَابِهَةً لَهَا بِغَيْرِ إِرْبَاكِ المَسْتَهْلِكِينَ. وَمَا أَنَّ العَلَامَةَ التِّجَارِيَّةَ مِلْكٌ خَاصٌّ؛ فَمِنَ المُمْكِنِ تَاجِرِهَا لِلْمَصَانِعِ الأُخْرَى. وَغَالِبًا مَا يَحْدُثُ ذَلِكَ عِنْدَمَا تَسْمَحُ إِحْدَى الشَّرِكَاتِ لِشَرِكَةٍ أُخْرَى بِتَصْنِيعِ المُنْتَجَاتِ نَفْسَهَا فِي بِلَدِ أَجْنَبِي.

### حق المؤلف

### Copyright

حقوق المالك. يتضمن حق المؤلف حق الاستئجار والتوزيع النسخ والمصنفات المسلحة للعمل الهام. ولكن في الحالة التي يتم فيها بيع نسخة من المصنف، يحق للمشتري أن يتصرف فيها بالبيع أو الإيجار دون إذن المؤلف

الفتاوى الهندية - (4 / 411)

ومنها أن تكون المنفعة مقصودة معنًا استيفاءها بعقد الإجارة ولا يجري بها التعامل بين الناس فلا يجوز استحجار الأشجار لتحفيف الثياب عليها

وفي المعايير الشرعية: (148)

٢/١/٥ يجب على المستأجر التقيد بالاستعمال الملائم للعين المؤجرة أو بالمتعارف عليه، والتقيد بالشروط المنفق عليها المقبولة شرعاً. كما يجب تجنب الحاق ضرر بالعين بسوء الاستعمال أو بالتعدي أو بالاهمال.

ب: — مذکورہ صورت میں اگر فرنیچر لینے والا، اشیاء کی تیاری میں اسی معروف کمپنی کی شرائط، معیار اور طریقہ کار کو ملحوظ رکھتا ہو اور خریدار کے حق میں کسی بھی قسم کے دھوکے اور التباس کا خدشہ نہ ہو نیز قانونی طور پر بھی ایسی اجازت دینا کمپنی کے اختیارات میں شامل ہو تو کمپنی کے لئے فرنیچر لینے والے شخص سے، سوال میں مذکور معاملہ کرنے اور کمپنی کا نام استعمال کرنے پر اجرت لینے کی گنجائش ہوگی۔

ج: — اگر متعلقہ اداروں کے نام قانونی طور پر رجسٹرڈ ہوں، اگرچہ خدمات فرنیچر لینے والا ہی مہیا کرے تو اس صورت میں بھی مذکورہ بالا شرائط کو ملحوظ رکھتے ہوئے فرنیچر لینے والے کے لئے، کسی رجسٹرڈ ادارے کا نام کرائے پر لینا اور اس کے عوض مخصوص رقم ادا کرنا درست ہے۔

مذکورہ بالا تینوں صورتوں میں رقم کی ادائیگی (خواہ ادارے کا نام استعمال کرنے کی وجہ سے ہو یا متعلقہ ادارے کی وقتاً آنگرنی اور دیگر خدمات کا معاوضہ ہو، یک مشت دی جائے یا ماہانہ اور سالانہ بنیادوں پر دینا طے ہو) کے لئے سوال میں

مذکور صورتوں میں سے صرف پہلی صورت جائز ہے باقی دونوں صورتیں جائز نہیں ہیں، کیونکہ متعلقہ ادارہ اور فرم چائز لینے والے کے درمیان ہونے والے مذکورہ معاملے کی شرعی حیثیت، شرکت یا مضاربت کی نہیں بلکہ اجارہ کی ہے (یعنی محض کمپنی کا نام استعمال کرنے یا کمپنی کی دیگر خدمات حاصل کرنے کے عوض کرایہ دینا) اور اجارہ میں اجرت کا متعین ہونا ضروری ہے مستاجر کے ہونے والے موہوم نفع میں سے اجرت کے طور پر کچھ فیصد ملے کر نیا یا کل آمدنی پر کچھ رقم متعین کرنا جائز نہیں ہے۔

البتہ ان کے جواز کے لئے یہ طریقہ اختیار کیا جاسکتا ہے کہ کمپنی، فرم چائز لینے والے سے اپنا نام استعمال کرنے کے عوض ہر ماہ کچھ لم سہم رقم اور منافع یا کل آمدنی کا کچھ فی صد مقرر کر لے تو اس صورت میں اگرچہ منافع یا کل آمدنی مبہول ہے لیکن اگر یہ جہالت مفضی الی التزاع نہ ہو (جیسا کہ عموماً ان معاملات میں نہیں ہوتی) تو اس طرح اجرت ملے کر عقد کے لئے مفید نہیں ہوگا کیونکہ اجرت میں وہ جہالت مفید عقد ہوتی ہے جو مفضی الی التزاع ہو، لہذا پہلے سے مخصوص و متعین اجرت ملے کر کے، فرم چائز کے ہونے والے منافع سے بھی فی صد کے اعتبار سے یا کل آمدنی پر کچھ متعین رقم بطور اجرت وصول کرنے کی گنجائش ہے۔

لیکن اگر آئندہ تجربات سے معلوم ہو کہ اس جہالت کے باعث، اجیر و مستاجر (کمپنی اور فرم چائز لینے والا) کے درمیان نزاعات پیدا ہونے لگے ہیں جو حسابات سے بھی مرتفع نہیں ہوتے تو اس وقت سے اس اجارہ کو فاسد قرار دیا جائے گا۔ (اس مسئلہ کی مزید تفصیل کے لئے "نوادیر الفقہ" مؤلفہ حضرت مولانا مفتی محمد رفیع عثمانی صاحب زید مجدہم، کا مطالعہ فرمائیں) و ما فی الہدایۃ: (۲۹۷/۳)

باب الأجر متى يستحق الأجرة لا تحب بالعقد وتستحق بأحد معان ثلاثة: إما بشرط التعجيل، أو بالتعجيل من غير شرط، أو باستيفاء المعقود عليه.

وفي شرح مجلدة (۲۶۵/۱)

يعتبر و يراعى كل ما اشترط العاقدان في تعجيل الأجرة وتاجيلها.

الدر المختار - (46 / 6)

تَفْسُدُ الْإِجَارَةُ بِالشُّرُوطِ الْمُخَالَفَةِ لِمُقْتَضَى الْعَقْدِ فَكُلُّ مَا أُنْفِذَ النَّيْعَ بِمَا مَرَّ

(بُنْفِذَهَا) كَحَثَالَةِ مَا حُورٍ أَوْ أَجْرَةٍ أَوْ مُدَّةٍ أَوْ عَتَلٍ، وَكَشَرْطِ طَعَامٍ عَتِدَ وَعَلْفِ ذَابَّةٍ

وَمَرْمَةِ الدَّارِ أَوْ مَعَارِمِهَا وَعَشْرِ أَوْ خِرَاجٍ أَوْ مُؤَانَةِ رَدِّ أَشْبَاهِ

حاشية ابن عابدين (47 / 6)

(فَوَلُّهُ وَكَشَرْطِ طَعَامٍ عَتِدَ وَعَلْفِ ذَابَّةٍ) فِي الظُّهْرِيَّةِ: اشْتَخَرَ عَتِدًا أَوْ ذَابَّةً عَلَى أَنْ يَكُونَ

عَلْفَهَا عَلَى الْمُشْتَخِرِ، ذَكَرَ فِي الْكِتَابِ أَنَّهُ لَا يَجُوزُ.



وقال الفقيه أبو الليث: في الذبابة تأخذ بقول المتكلمين، أما في زماننا فالعبد يأكل  
 من مال المتشاجر عادة اهـ. قال الحموي: أي فيصح اشتراطه.  
 واغترضة ط بقوله فرق بين الأكل من مال المتشاجر بلا شرط وبينه بشرط اهـ.  
 المؤلف: المفزوف كالمشروط، وبه يشير كلام الفقيه كما لا يخفى على الشيب، ثم طاهر  
 كلام الفقيه أنه لو خورف في الذبابة ذلك يجوز تأمل.

حاشية ابن عابدين - (6 / 63)

عطلت في أخرة الدلال [بينة]

قال في انتارحانية: وفي الدلال والبسشار بحث آخر المثل، وما تواضعوا عليه أن في  
 كل عشرة ذئاب كذا فذلك حرام عليهم. وفي الخاوي: سئل نوح عن سلة عن أخرة  
 البسشار، فقال: أرحو أنه لا بأس به وإن كان في الأصل ما يندأ لكثرة التعامل وكثير  
 من هذا غير خائف، فحوزوه لخاصة الناس إليه كدخول الحمام... والله سبحانه وتعالى أعلم بالصواب

محمد قاسم

دار الافتاء جامعة دار العلوم كراچی  
 هذه الرسالة غفر الله  
 ۱۲/۲ / ۱۴۳۲ هـ

ذو الحجة / ۱۳۳۳ هـ

۸ / أكتوبر / ۲۰۱۳ هـ



محمد لوتف محمد  
 ۱۲/۲ / ۱۴۳۲ هـ

أبو بصير  
 لمحمد النان مزاج  
 ۱۲/۲ / ۱۴۳۲ هـ

أبو بصير  
 ۱۲/۲ / ۱۴۳۲ هـ



أبو بصير  
 ۱۲/۲ / ۱۴۳۳ هـ