



حوالہ نمبر: 16572/43	فتویٰ نمبر: 77270/61	سائل: شاہ حاشر حسین	مجیب: محمد اویس پراچہ
مفتی: سید عابد شاہ	مفتی: محمد حسین خلیل خیل	مفتی:	مفتی:
کتاب: اجارہ کے احکام	باب: اجارہ کے متفرق مسائل	تاریخ: 25-06-2022	

ڈراپ شپنگ کا جائز طریقہ

سوال: میرا سوال ڈراپ شپنگ کے بارے میں ہے۔ میں تقریباً تین سال سے ڈراپ شپنگ کر رہا ہوں اور اب الحمد للہ گھر کا خرچہ اس سے بآسانی نکال لیتا ہوں۔ میں عام طور پر علی ایکسپریس سے چیز لے کر ایمنزون پر بیچتا ہوں۔ میں چیز کا اشتہار اپنے ایمنزون کے اسٹور پر لگاتا ہوں اور چیز کا آرڈر آنے پر علی ایکسپریس سے چیز بھجوا دیتا ہوں۔

کچھ دن پہلے مجھے ہماری مسجد کے امام صاحب نے یہ بتایا کہ یہ درست نہیں ہے اور دو فتوے واٹس ایپ کیے جن میں سے ایک آپ کے جامعہ کا اور دوسرا دارالعلوم کراچی کا تھا۔ ان فتووں میں شرعی متبادل لکھے ہیں لیکن وہ تینوں عمل کرنے میں ناممکن جیسے ہیں۔ میں تفصیل سے بتاتا ہوں:

پہلا متبادل یہ ہے کہ میں چیز خرید کر قبضہ کر کے اس کے بعد آگے بیچوں لیکن اس میں دو مسئلے ہیں کہ ایک تو اس کے لیے کافی بڑی انویسٹمنٹ چاہیے اور دوسرا اس میں چیز چائنا سے پاکستان آنے میں وقت بھی زیادہ لگتا ہے اور خرچہ بھی زیادہ ہوتا ہے۔ ایمنزون پر مجھ جیسے بے شمار سیلرز ہیں اور کمپیشن کی وجہ سے میں مہنگا یا تاخیر کے ساتھ سامان نہیں بیچ سکتا۔

دوسرا متبادل یہ ہے کہ سیلز مین کی طرح سپلائر مجھے کچھ سیلری دے اور باقی میں اس سے طے کروں کہ مجھے کمیشن فیصد کے مطابق ادا کرے۔ اس کا تو بالکل امکان ہی نہیں ہے۔ سپلائر ایسا کچھ نہیں کرتا اور نہ ہی وہ میرا محتاج ہوتا ہے کہ میری اتنی بات مانے گا۔

تیسرا متبادل یہ ہے کہ میں سپلائر سے اپنی اجرت یا اپنا کمیشن طے کر لوں۔ یہ ممکن ہے لیکن اس میں ایک چھوٹا سا مسئلہ یہ ہے کہ میں ایک سپلائر کی کئی چیزیں سیل کرتا ہوں۔ ہر بار اسے ای میل کرنے اور اپنا کمیشن بتانے کا وہ جواب ہی نہیں دیتا۔

آپ چونکہ اس میدان کا علم رکھتے ہیں اس لیے آپ تفصیل سے جواب دیں تو مہربانی ہوگی۔





المفتی سید محمد سعید صاحب مدظلہ العالی

ڈراپ شپنگ کا تیسرا متبادل شرعاً اجارہ ہے اور اس میں چونکہ ڈراپ شپ سپلائر سے اس کی چیز بیچنے اور اس پر اجرت لینے کا معاہدہ کرتا ہے اور وہ اس دوران کسی اور سپلائر کی چیز بھی بیچ سکتا ہے، لہذا اس کی حیثیت اجیر مشترک کی ہوتی ہے۔ اجارہ کے عقد میں اجرت کا اس طرح معلوم ہونا ضروری ہے کہ اس میں جہالت فاحشہ (ایسی جہالت جس کی وجہ سے عاقدین میں نزاع ہوتا ہو) نہ ہو۔ نیز اگر اجیر ایک سے زیادہ لوگوں کے لیے کام کرتا ہو تو یہ بھی ضروری ہے کہ ایسے نقصان کا ضمان (رسک) مستاجر (مالک) کا ہو جو اجیر کے عمل سے نہ ہو اور اس سے عمومی احتیاط کے ذریعے بچنا بھی ممکن نہ ہو۔ البتہ اگر اجیر کے عمل سے کوئی نقصان ہو یا نقصان تو قدرتی طور پر ہو لیکن اس سے عمومی احتیاط کے ذریعے بچنا ممکن ہو تو اس صورت میں اجیر نقصان کا ذمہ دار ہو گا۔

چنانچہ سوال میں مذکور صورت میں آپ تیسرے طریقے کو اختیار کرتے ہوئے سپلائر کو ایک ہی بار ای میل کر دیں کہ میں آپ کی تمام چیزیں ایک مخصوص حد تک نفع یا اجرت رکھ کر بیچوں گا اور سپلائر اس پر راضی ہو تو یہ کافی ہے۔ مثلاً آپ اسے بتادیں کہ آپ کی تمام پراڈکٹس زیادہ سے زیادہ پچاس فیصد تک اجرت رکھ کر بیچوں گا اور وہ اسے قبول کر لے۔ اس صورت میں چونکہ زیادہ سے زیادہ مقدار معلوم ہے اور سپلائر کے راضی ہونے کی وجہ سے اس پر نزاع کا احتمال نہیں ہے لہذا یہ جہالت یسیرہ ہے اور آپ پچاس فیصد یا اس سے کم اپنی اجرت رکھ سکتے ہیں۔ اگر پچاس فیصد سے زیادہ قیمت پر چیز فروخت کی تو اضافی رقم سپلائر کو دینی ہوگی۔

نیز ای میل میں اس بات کی صراحت بھی ضروری ہے کہ اگر سپلائر نے سامان ڈائریکٹ کلائنٹ کو بھیجا (جیسا کہ ڈراپ شپنگ میں عرف ہے) تو راستے میں ہونے والے کسی بھی قسم کے نقصان کا ذمہ دار سپلائر ہو گا، اور اگر آپ نے سامان پر قبضہ کر کے کلائنٹ تک پہنچایا تو قبضے کے بعد ہونے والے ایسے نقصانات کا ذمہ دار سپلائر ہو گا جو آپ کے عمل کی وجہ سے نہ ہوئے ہوں اور ان سے عمومی احتیاط سے بچنا بھی ممکن نہ ہو۔ اور اگر نقصان آپ کے عمل کی وجہ سے ہو یا اس سے عمومی احتیاط سے بچنا ممکن ہو تو اس کی ذمہ داری آپ پر ہوگی۔ مثلاً اگر بحری راستے سے ڈلیوری کے دوران جہاز تباہ ہو جائے تو سامان کا نقصان





سپلائر کا ہو گا لیکن اگر آپ کے سامان وصول کرنے کے بعد شپنگ کمپنی تک لے جاتے ہوئے سامان بارش سے خراب ہو جائے، جب کہ عمومی احتیاط (مناسب پکیٹنگ، پلاسٹک چڑھانے یا شاپنگ بیگ استعمال کرنے وغیرہ) سے اس سے بچا جاسکتا ہو تو اس کے ذمہ دار آپ ہوں گے۔ سپلائر اگر ان شرائط پر راضی ہو تو یہ کام کرنا شرعاً درست ہے۔

اعلم أن الهلاك إما بفعل الأجير أو لا، والأول إما بالتعدي أو لا. والثاني إما أن يمكن الاحتراز عنه أو لا، ففي الأول بقسميه يضمن اتفاقاً. وفي ثاني الثاني لا يضمن اتفاقاً وفي أوله لا يضمن عند الإمام مطلقاً ويضمن عندهما مطلقاً. وأفتى المتأخرون بالصلح على نصف القيمة مطلقاً، وقيل إن مصلحاً لا يضمن وإن غير مصلح ضمن، وإن مستورا فالصلح اهـ ح والمراد بالإطلاق في الموضوعين المصلح وغيره. مطلب يفتى بالقياس على قوله وفي البدائع: لا يضمن عنده ما هلك بغير صنعه قبل العمل أو بعده؛ لأنه أمانة في يده وهو القياس. وقالوا يضمن إلا من حرق غالب أو لصوص مكابرين وهو استحسان اهـ. قال في الخيرية: فهذه أربعة أقوال كلها مصححة مفتى بها، وما أحسن التفصيل الأخير والأول قول أبي حنيفة - رحمه الله تعالى - . وقال بعضهم: قول أبي حنيفة قول عطاء وطاوس وهما من كبار التابعين، وقولها قول عمر وعلي وبه يفتى احتشاماً لعمر وعلي صيانة لأموال الناس، والله أعلم اهـ وفي التبيين: وقولها يفتى لتغير أحوال الناس، وبه يحصل صيانة أموالهم اهـ؛ لأنه إذا علم أنه لا يضمن ربها يدعي أنه سرق أو ضاع من يده. وفي الخانية والمحيط والتتمة: الفتوى على قوله، فقد اختلف الإفتاء، وقد سمعت ما في الخيرية.

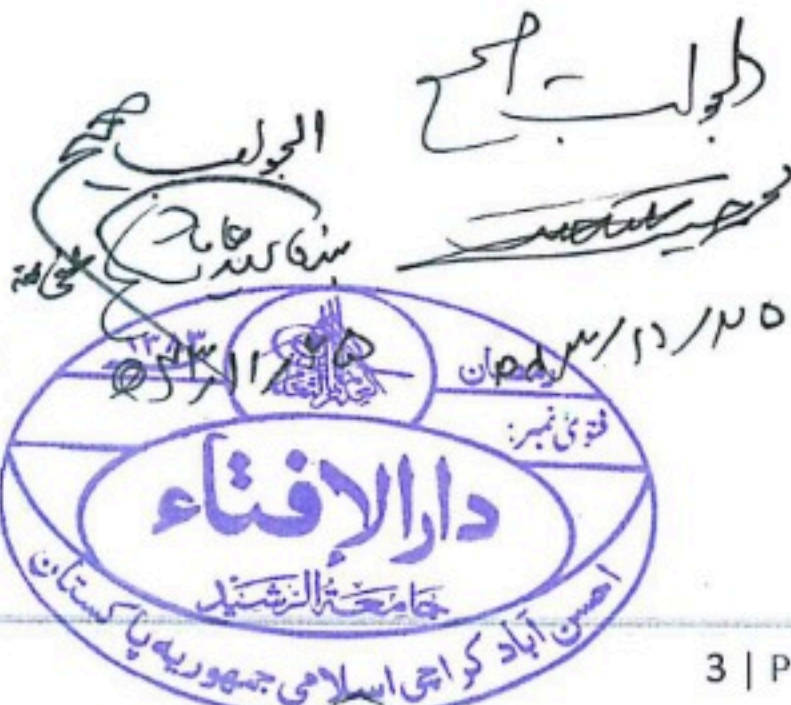
(الدر المختار وحاشية ابن عابدين، 65/6، ط: دار الفكر)

والله سبحانه وتعالى اعلم

محمد اویس پراچہ

دارالافتاء، جامعۃ الرشید

25 / ذوالقعدہ 1443ھ



16572/43

اسلام و علیکم و اویس پر اچہ صاحب

سر میر اسوال Dropshipping کے بارے میں ہے۔ میں Almost تین سال سے Dropshipping کر رہا ہوں اور اب الحمد للہ گھر کا خرچہ اس سے بآسانی نکال لیتا ہوں۔ میں عام طور پر Ali Express سے چیز لے کر Amazon پر بیچتا ہوں۔ میں چیز کا Ad اپنے Amazon کے اسٹور پر لگاتا ہوں اور چیز کا آرڈر آنے پر Ali Express سے چیز بھجوا دیتا ہوں۔ کچھ دن پہلے مجھے ہماری مسجد کے امام صاحب نے یہ بتایا کہ یہ درست نہیں ہے اور دو فتوے Whatsapp کیے جن میں سے ایک آپ کے جامعہ کا اور دوسرا دارالعلوم کراچی کا تھا۔ ان فتووں میں شرعی Alternatives لکھے ہیں لیکن وہ تینوں عمل کرنے میں ناممکن جیسے ہیں۔ میں تفصیل سے بتاتا ہوں:

پہلا Alternative یہ ہے کہ میں چیز خرید کر قبضہ کر کے اس کے بعد آگے بیچوں لیکن اس میں دو مسئلے ہیں کہ ایک تو اس کے لیے کافی بڑی انویسٹمنٹ چاہیے اور دوسرا اس میں چیز چائنا سے پاکستان آنے میں وقت بھی زیادہ لگتا ہے اور خرچہ بھی زیادہ ہوتا ہے۔ Amazon پر مجھ جیسے بے شمار سیلرز ہیں اور Competition کی وجہ سے میں مہنگا یا Late سامان نہیں بیچ سکتا۔ دوسرا Alternative یہ ہے کہ سیلز مین کی طرح سپلائر مجھے کچھ سیلری دے اور باقی میری پرسنٹیج کمیشن میں اس سے طے کروں۔ اس کا تو بالکل امکان ہی نہیں ہے۔ سپلائر ایسا کچھ نہیں کرتا اور نہ ہی وہ میرا محتاج ہوتا ہے کہ میری اتنی بات مانے گا۔ تیسرا Alternative یہ ہے کہ میں سپلائر سے اپنی اجرت یا اپنا کمیشن طے کر لوں۔ یہ ممکن ہے لیکن اس میں ایک چھوٹا سا مسئلہ یہ ہے کہ میں ایک سپلائر کی کئی چیزیں سیل کرتا ہوں۔ ہر بار اسے ای میل کرنے اور اپنا کمیشن بتانے کا وہ جواب ہی نہیں دیتا۔

آپ چونکہ اس Field کی Know how رکھتے ہیں اس لیے آپ تفصیل سے جواب دیں تو مہربانی ہوگی۔

شاہ حاشر حسین



2002/4



السلام و علیکم

میں نے آپ سے ارسال شدہ shipping کارڈ کا جواب دیا ہے۔ اس کا
 طریقہ کار یہ ہے کہ جاننے کی آپ کو بیسائٹس پر AliExpress.com
 سے اجازت کے لئے اپنی چیزیں اپنی ویب پر لگا دیتا ہوں
 جب کوئی کسٹمر آتا ہے وہ product پر سے وہ دیکھتا ہے وہ یہ
 اس کے seller کو کہتے ہیں کہ product اس address
 پر بھیجا دیں۔ کیا یہ حلال ہے۔ اگر نہیں کو اسکی دیا
 صورت اپناشن کہ ٹھیک دیا جائے۔
 کیا ایسی صورت میں یہ جاننے دوسری کہ وہ آرڈر کے
 customers کو یہ Email بھیج دیں

Thank you for your purchase!

we getting your order ready to be shipped -
 we will notify you when it has been sent.

ہمارا یہ کام اس وقت لاکھوں روپے تک چلا گیا ہے اسکی کوئی صورت
 (ازمنہ خالی) اور آج کل ہماری آن لائن فیڈ بک میں یہ قسمہ ابزور
 یہ کام کر رہا ہے۔ اگر ضرورت details جاننے کو یہ بات
 دوسری ہو تو میں بتا دوں۔

Cell# 0333-5993204
 (جواب منسلک ہے)

طاہر مراد - قیوم آباد کراچی



بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

الجواب حامداً ومصلياً

سوال میں (Drop shipping) کے کاروبار کی جو تفصیل ذکر گئی ہے، اس کی رو سے یہ بیع قبل القبض کی صورت ہے جو کہ شرعاً جائز نہیں، احادیث میں اس سے ممانعت وارد ہوئی ہے، البتہ اگر درج ذیل صورتوں میں سے کوئی صورت اختیار کر لی جائے تو یہ کاروبار جائز ہو سکتا ہے:

۱. گاہک کو مطلوبہ چیز (product) فروخت کرنے سے پہلے آپ فروخت کنندہ (Seller) سے وہ چیز خریدیں، خریدنے کے بعد اگر آپ کیلئے خود اس پر قبضہ کرنا مشکل ہو تو فروخت کنندہ (Seller) کے علاوہ کسی کو اپنا وکیل اور نمائندہ بنائیں جو آپ کی طرف سے اس چیز پر قبضہ کر لے، اس کے بعد آپ اس گاہک کو فروخت کر دیں، اس طریقہ سے خرید و فروخت کا معاملہ درست ہو جائے گا۔ (ماخذہ التبویب ۱۹۳۹/۵۰)

۲. دوسری صورت یہ ہے کہ آپ اس فروخت کنندہ (Seller) کے ایجنٹ بن کر اس کی چیز فروخت کر دیں، اور فروخت کنندہ سے اس طرح اجرت طے کریں کہ فی ایٹم دس روپے مثلاً متعین اجرت ہوگی اور بقیہ اجرت سیل کا اتنے فیصد (مثلاً ایک فیصد) ہوگی، تو اس طریقہ سے بھی خرید و فروخت کا معاملہ درست ہو جائے گا۔ واللہ سبحانہ و تعالیٰ اعلم۔

الجواب صحیح

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

مفتی جامعہ دارالعلوم کراچی

۵ / رجب / ۱۴۴۰ھ

۱۳ / مارچ / ۲۰۱۹ء



الجواب صحیح

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

دارالافتاء جامعہ دارالعلوم کراچی

۶ / رجب / ۱۴۴۰ھ

الجواب صحیح

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

دارالافتاء جامعہ دارالعلوم کراچی

۵ / رجب / ۱۴۴۰ھ

الجواب صحیح

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

دارالافتاء جامعہ دارالعلوم کراچی

۵ / رجب / ۱۴۴۰ھ





حوالہ نمبر: 11694/42	فتویٰ نمبر: 71251/60	سائل: محمد ذکی	مجیب: محمد اویس پراچہ
مفتی: سید عابد شاہ	مفتی: محمد حسین خلیل خیل	مفتی:	مفتی:
کتاب: بیع کے احکام	باب: بیع کے متفرق مسائل	تاریخ: 25-01-2021	

ڈراپ شپنگ کا حکم

سوال: ڈراپ شپنگ کا کیا حکم ہے؟ اس کا مطلب یہ ہے کہ آپ کسی دوسرے بندے کی پراڈکٹ اپنی ویب سائٹ پر لگالیں اور جب کوئی آرڈر آئے تو آپ اس بندے کو آرڈر دے دیں اور وہ آپ کی جگہ آپ کا آرڈر ڈیلیور کر دے۔

مثلاً حامد گھی 150 روپے کلو فروخت کر رہا ہے اور میں وہ اپنی ویب سائٹ پر یا ایسے ہی 3000 روپے کا فروخت کر رہا ہوں۔ اگر کوئی مجھے کہتا ہے کہ مجھے گھی دے دو، میں اس سے تین ہزار لوں گا، حامد کو پندرہ سو دے دوں گا اور پندرہ سو خود رکھ لوں گا۔ ایسا کام مشہور ویب سائٹس ایمازون وغیرہ پر بھی کیا جاسکتا ہے اور بندہ خود بھی کر سکتا ہے۔

کیا ایسا کاروبار کرنا جائز ہے؟ اگر جائز نہیں ہے تو اس کی وجوہات کیا ہیں؟ اس طرح کے کاروبار کی جائز صورتیں کیا بن سکتی ہیں کیوں کہ ہر بندہ لاکھوں روپے شروع میں اپنے کاروبار میں لگانے کی استطاعت نہیں رکھتا تو وہ آغاز میں ایسے ہی شروع کرنے کی کوشش کرتا ہے جس میں وہ خود کم سے کم خرچ کرے؟

الجواب

شریعت مطہرہ کا اصول یہ ہے کہ جس چیز کو فروخت کیا جا رہا ہے، فروخت کرنے والا فروخت سے قبل اس کا مالک بن چکا ہو اور اس پر قبضہ بھی حاصل کر چکا ہو۔ اس اصول کی روشنی میں سوال میں مذکور صورت میں اگر آرڈر دینے کو حتمی بیع سمجھا جاتا ہے تو چونکہ چیز فروخت کرنے سے قبل آپ نے خریدی نہیں ہوتی اور آپ اس کے مالک نہیں ہوتے لہذا آپ کا آگے بیچنا بھی شرعاً جائز نہیں ہے۔ اس کے دو متبادل طریقے آپ اختیار کر سکتے ہیں جو شرعاً جائز ہیں:

1. کسٹمر کو اس بات سے آگاہ کر دیں کہ یہ آرڈر فی الحال بیع (خرید و فروخت) کا وعدہ ہے اور یہ چیز آپ اسے خرید کر بھیجیں گے اور حتمی بیع اس وقت ہوگی جب وہ یہ چیز وصول کرے گا۔





اس کے بعد مطلوبہ چیز خرید کر اور اپنے قبضے میں لے کر کسٹمر کو بھیج دیں۔

2. آپ جن سے لیتے ہیں ان سے یہ طے کر لیں کہ میں کسٹمر کو آپ کی جانب سے فلاں چیز اتنی قیمت میں فروخت کروں گا اور آپ مجھے متعین رقم یا متعین فیصد کمیشن ادا کریں گے۔

(ومنها) وهو شرط انعقاد البيع للبائع أن يكون مملوكا للبائع عند البيع فإن لم يكن لا ينعقد۔۔۔
(بدائع الصنائع، 147/5، ط: دارالكتب العلمية)

للمشتري أن يبيع المبيع لآخر قبل قبضه إن كان عقارا وإلا فلا وكذلك يجوز له أن يهبه (انظر المادة - 845)، وقد جوزہ الشيخان استحسانا لأن ركن البيع أن يصدر من أهله أن يكون البائع والمشتري مميزين عاقلين وأن يقع في محله أي في مال متقوم وبما أن الهلاك نادر في العقار ولا اعتبار للنادر فليس في بيع العقار قبل القبض غرر الانفساخ كما في بيع المنقول.
(دررالحکام شرح مجلة الاحکام، 236/1، ط: دارالجيل)

